



Quem somos e o que fazemos

A ROI surgiu a partir de nosso projeto anterior *Pra Loja Virtual*, que começou seu projeto inicial em meados de 2005 e que já realizou outras mudanças, sempre evoluindo para trazer mais conteúdo e qualidade para nossos clientes. Com os avanços do Mercado Digital é importante manter em dia todas as técnicas de destaque, por isso é preciso mudar, se reinventar e cobrir serviços na mesma direção, mas com maior alcance.

Tudo começou com o desejo de se envolver no Mercado Digital trazendo soluções, desde então nossos projetos vêm crescendo mais e mais.



Figura 1 Photo by Kaleidico on Unsplash

A *Agência ROI: Gestão em Negócios Online* tem como objetivo trabalhar melhor seu conteúdo e por meio de planejamento adequado e de menor custo proporcionar ótimos resultados aos nossos clientes. Vamos Planejar, Gerenciar, Atrair, Vender e Escalar. Começamos com este projeto no ano de 2018 e trabalhamos por meio do **Marketing Digital**, executamos todas as medidas necessárias para que sua empresa melhore seus resultados. Sabemos que o cliente é a essência de tudo e estamos prontos para lhe atender com diversas ferramentas que te auxiliarão a alavancar seu negócio.

Como vamos alcançar o objetivo?



Figura 2 Photo by rawpixel on Unsplash

A nossa agência oferece 8 ações básicas para que seu negócio evolua, cumpra com os objetivos e tenha sua validação no mercado:

- **Domínio:** Para manter seu negócio dentro das normas do governo no meio digital.
- **Hospedagem:** seu conteúdo ao alcance do público
- **Estrutura Responsiva:** adaptando seu negócio para ser apresentado nas plataformas de forma correta e sem complicações, seja por meio de desktop e smartphone.
- **Planejamento:** através de estudos e estratégias vamos definir sua marca e sua persona (público alvo), seguindo as regras de SEO, fazendo com que o seu conteúdo seja alavancado nos mecanismos que buscam e facilite para seu público a encontrar seu produto/serviço, também vamos conhecer a concorrência para saber qual a melhor maneira de que se destacar no meio.
- **Produtos e Serviços:** por meio de análise de pesquisa das respostas de buscas do público alvo vamos criar seu projeto virtual.
- **Definição de Persona:** com pesquisas específicas vamos ter maiores informações de sua persona, como idade, sexo, preferências, lugares que frequenta e o que procura no nicho da sua empresa, fazendo com que as estratégias de venda sejam mais assertivas.
- **Redes Sociais:** qual rede social será mais eficaz para o seu segmento, diferentes produtos e personas requerem diferentes plataformas e formas de divulgar seu produto/serviço.
- **Campanhas Promocionais:** com os resultados de toda a estratégia montaremos propagandas efetivas para seu público. São elas: Campanha de Aquisição, Campanha de Monetização e Campanha de Ativação.

Todos esses oito passos citados a cima serão cruciais para que seu negócio tenha Presença Online, o que significa que seu produto ou serviço estará ao alcance daquelas pessoas que se encaixam dentro de todas as pesquisas que foram feitas, fazendo com que seu produto seja relevante não só nos mecanismos de buscas como também no mercado.

Colocar seu negócio online pode parecer simples, mas não basta apenas colocar a imagem de sua empresa em um site, blog ou loja virtual, é preciso entender e estruturar de forma correta por meio de pessoas especializadas, gestão de estratégias e investimentos necessários, para isso utilizamos **A Metodologia Inbound Marketing**.

É importante se manter a par das mudanças do mercado, assim como as formas de vender online mudaram, seu negócio precisa acompanhar as mudanças da melhor maneira possível.

O que a Agência ROI faz pela sua empresa?

No nosso Plano de Negócio Online realizamos:

- Análise da Presença Online: Tráfegos e Conversão
- História da Empresa
- Estudo do Produto
- Linha Editorial
- Estudo sobre o Segmento no Mercado
- O Público Alvo
- A concorrência
- Plano de Marketing
- Estrutura Digital:
 - Criação de Site, Blog ou Loja Virtual (Caso sua empresa ainda não possua alguma das citadas)
 - Registro de Domínio
 - Hospedagem
 - Desenvolvimento da Estrutura
 - Otimização Ativação junto ao Google.
- Equipe de Gestão:
 - Nosso trabalho consiste em trabalhar com o máximo de pessoas que a empresa tenha já executando parte deste serviço.
 - Departamento de Comercial; TI; Social Mídia; Setor Comercial; SDL: Setor de Distribuição de Logística.
 - SDL: Setor de Distribuição e Logística: Conferir a mercadoria vendida, separar a mercadoria, embalar, enviar, acompanhar, dar baixa no estoque.

Quais os serviços oferecemos para que você esteja presente no Mercado Digital?

Estando neste mercado desde 1997 nós já vimos muita coisa acontecer, empresas se tornaram memoráveis e outras que simplesmente deixaram de existir, foram se apagando e para que isso não aconteça com o seu negócio é necessário que sua Presença Online seja forte e assertiva, o mercado está cada vez mais exigente e agressivo, por isso temos que correr junto com ele, oferecemos os seguintes serviços:

➤ **Artes Gráficas:** é um ponto muito importante para o seu negócio, aplica-la de maneira correta é essencial, se comunicar por meio de peças gráficas fica bem mais fácil quando sabemos para quem devemos produzi-las. Ter uma arte marcante para sua empresa pode te consolidar no seu nicho, mas isso não quer dizer que mudanças não tenham de ser feitas, o mito de que isso só deve ser feitos em momentos de crises acabou, mudar o visual e a forma de se comunicar pode ter impacto positivo para você. Nesta categoria encontramos peças como: Identidade e Comunicação Visual, Receituários, Postais, Display, Banners ou Lonas, Cartões de Visita, Folders ou Folhetos, Pastas, Hot Stamping, Rótulos personalizados e outros materiais de Divulgação.

- **Cartões de visita:**



Figura 3 Photo by Anomaly on Unsplash

O bom e velho cartão de visita ainda é muito utilizado nos dias de hoje e pode ser a melhor maneira de captar clientes em encontros casuais ou em reuniões referentes ao seu negócio. Deve ser um material bem feito e pensado da melhor maneira possível pois por muitas vezes será a primeira impressão que seu cliente terá de você.

- **Banner (Digital ou Físico):**



Os Banners podem ser de grande ajuda para que seu produto ou serviço seja conhecido e reconhecido dentro e fora dos meios digitais, podem ser feitos de uma lona resistente ou divulgadas por meio do site ou qualquer plataforma de ADS.

- **Identidade Visual:**



Esta é a cara do seu negócio, deve ser assertiva e bem apresentada, além disto todos os materiais personalizados de sua empresa devem ser pensados de forma a incluir praticidade e beleza, uma identidade marcante acrescenta ao seu crescimento.

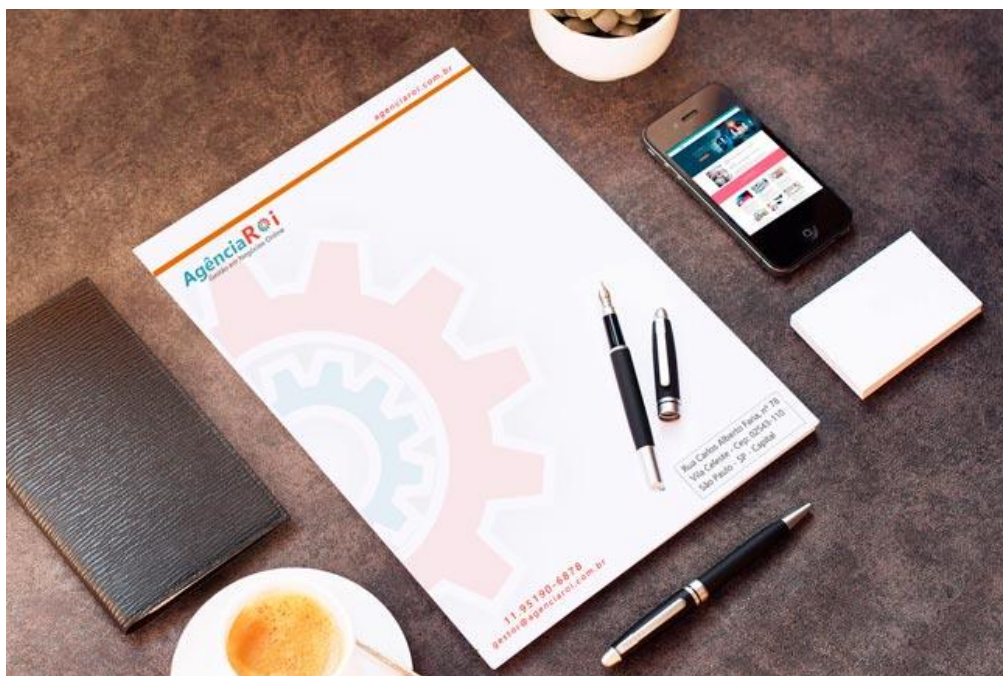
- **Folders:**



Figura 4 Robert Kooreny

Os folders são matérias de grande eficácia e podem ser feitos de diversas formas e tamanhos, podendo também se utilizar a criatividade para engajar mais pessoas.

- **Timbrados:**



O papel timbrado ou papel carta é importante para qualquer empresa, passa a imagem de algo profissional, padroniza e identifica sua marca, uma boa ideia para escrever e tratar de assuntos da sua empresa e ainda deixar sua marca sendo mais conhecida.

- **Cartazes:**



O impacto que seu cartaz deixar pode alavancar muito sua empresa, por isso oferecemos serviços para que possa aplica-los ao seu favor e começar a converter clientes.

Quem pode adquirir nossos serviços?

Se você é uma Empresa das seguintes alternativas, entre em contato e saiba como alavancar seu Projeto Virtual de forma eficaz com nosso Plano de Negócio Online.

- 1- A Empresa que precisa apenas da otimização para se posicionar melhor nos mecanismos de buscas.
- 2- As que já possuem uma estrutura, mas não estão tendo resultados (o chamado ROI negativo).
- 3- As que querem se desenvolver e ter a sua Presença Online, mas não possuem nada pronto ainda.
- 4- Aquelas que desejam obter resultados, mas ainda não sabe como trabalhar com as ferramentas e tocar o projeto, nós da ROI montamos o Projeto e administramos tudo com sua supervisão tanto na tela do computador com via relatório.

Não perca tempo e solicite agora mesmo uma **Análise Grátis!**

Encontre nossos meios de contato e saiba como começar.

Tel: 2503-3919

Cel: 11 95190-6878

E-mail: gestor@agenciaroi.com.br

<http://agenciaroi.com.br/>